

新事業創出モデル伴走支援事業 取組報告会 ビジネスミートアップ

今年度、しまねソフト研究開発センター（ITOC）では、県内企業と県内IT企業との共創による新事業創出の取組みの伴走支援を行っています。今回の報告会では、採択を受け現在取り組んでいる6社より、今年度得られた成果や今後の展望を発信し、将来の共創パートナー・サポーターの皆様との支援の輪を拡げることを目的としています。各社の新事業創出の取組みが加速するよう、皆様のご参加をお待ちしております！

開催概要

2025/3/17 月 15:30-17:30

開催方法：リアル 出雲ロイヤルホテル 末広の間（出雲市渡橋町831）、オンライン（Zoom）

参加費
無料

〈スケジュール〉

15:30-16:30 伴走支援企業 今年度取組報告

参加企業：

出雲ポンプ、サカタ、しちだ・教育研究所、タケダ造園、テクノプロジェクト、バイタルリード

16:30-17:00 支援事業者とのパネルトーク モデレーター：日本総研 大森 充

17:00-17:10 支援メニュー紹介

17:10-17:30 ネットワーキング・マッチング（リアル参加者のみ）

ネットワーキング・マッチングは会場のみ！
ぜひ会場にお越しください！

参加対象者

6社の新事業創出に向けた共創パートナーまたはサポーターとなりうる方

IT企業、金融機関、VC、投資家、大学、その他技術・資金・人・営業などを支援できる企業・人物
（各社の主な課題感や求めるパートナー像は裏面をご覧ください。）

本事業・伴走支援者について

・本事業について

本事業は、itocが県内の6社に対し、専門家と協力して経営の伴走支援を行う事業です。現状認識、あるべき姿の設計、課題解決を行うためのビジネスアイデアのブラッシュアップ、事業計画の策定など、新事業創出・ビジネスモデル変革を目指します。

<https://www.s-itoc.jp/support/business-support/dxmodel/>

・伴走支援者（株式会社日本総合研究所）

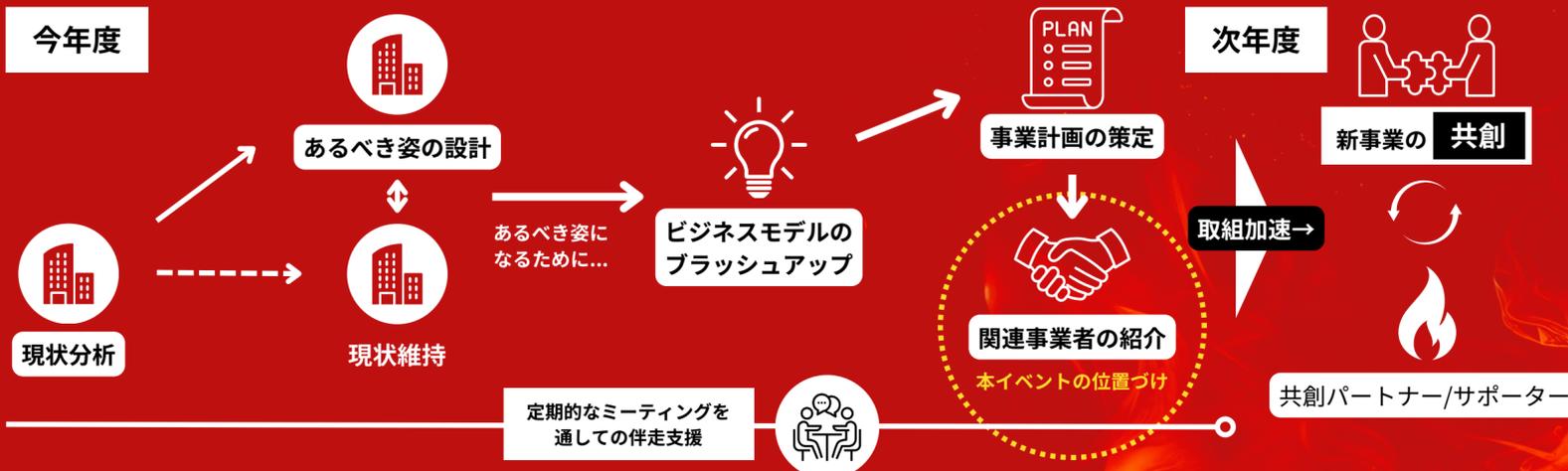


株式会社日本総合研究所 シニアマネージャー 大森 充

【略歴紹介】

京都大学大学院経営学修士課程修了後、日本総研に入社。2017年-2019年は米国シリコンバレーAIスタートアップの日本法人代表を兼務。現在はスタートアップやVCの顧問をしながら、ESGやSDGsといったサステナビリティの要素を考慮した経営戦略の策定、事業開発のコンサルティングに従事。

・本事業の取組と本イベントの位置づけ



お申し込み方法

以下サイトからお申し込みください

<https://www.s-itoc.jp/support/business-support/dxmodel/dxmodel-seminar/1381>

〈ご参加される際の注意事項〉

- ・ 支援業者から共有された資料や内容を無断で第三者と共有しないようお願いいたします。
- ・ 伴走支援企業6社の取組報告の内容を無断で第三者と共有しないようお願いいたします。
- ・ 取組報告及びパネルトークの際の録音、また取組報告時のプレゼン資料の撮影は禁止させていただきます。

申込はこちらから



（主催） 公益財団法人しまね産業振興財団 しまねソフト研究開発センター（itoc）

（後援） MATSUE起業エコシステムコンソーシアム

（問い合わせ） ITOC安食/安部 TEL：0852-61-2225 E-mail：itoc@s-itoc.jp



伴走支援企業のご紹介

株式会社 出雲ポンプ



【事業内容】
消防用設備の点検・修理等管理



【取組概要】

当社の点検作業に係る業務フローを再整理し、報告書作成業務について、活用できるDXツールの選定と効果検証項目の整理を実施。

【来年度に向けての課題】

- 点検業務に関する新規事業の創出

【共創したい・求めるパートナー/人物像】

- 新事業のシステムを開発できるIT企業

株式会社 サカタ



【事業内容】
不動産売買・仲介



【取組概要】

相続の課題を解決するAppの構想策定とモデルの整理を実施。また、並行してAppの開発・PoC計画の策定を実施、伴い、新会社を設立。

【来年度に向けての課題】

- AIによる不動産査定・活用法提案精度向上
- 市町村毎に異なる課税明細表データの取得
- アプリケーションの拡販

【共創したい・求めるパートナー/人物像】

- 顧客の相続課題を解決したい不動産企業・工務店
- 不動産ビッグデータを保持している企業

株式会社 しちだ・教育研究所



【事業内容】
“七田式” 幼児教育事業の展開



【取組概要】

教室事業のスケールを目指し、教室事業の再評価と、課題抽出を実施。また、デジタルを用いた新事業に関するUI・UXの検討を実施。

【来年度に向けての課題】

- アプリケーションの開発・実装

【共創したい・求めるパートナー/人物像】

- UXの高いApp開発・実装ができるIT企業

株式会社 タケダ造園



【事業内容】
庭・外構のデザイン・設計



【取組概要】

当社事業の強みの整理・STPの再設定を実施。その上で、ペルソナとカスタマージャーニーを再策定し、次年度から実施する施策について検討。

【来年度に向けての課題】

- 造園業の全国展開
- 組み立て式日本庭園「楽庭」の拡販

【共創したい・求めるパートナー/人物像】

- 「楽庭」の海外（特に欧州）展開ができるパートナー

株式会社 テクノプロジェクト



【事業内容】
ITシステム開発・ソリューション提供



【取組概要】

福利厚生事業者向けデジタル会員証アプリの提供モデル検討、顧客ヒアリングを実施。

【来年度に向けての課題】

- 福利厚生アプリの拡販
- 地域活性化につながるコンテンツ拡充
- デジタル会員証アプリの多業種展開・実装

【共創したい・求めるパートナー/人物像】

- 会員ビジネスにおける会員数の維持・増加を狙う企業
- 地域中小企業および社員向けにサービスを展開する企業

株式会社 バイタルリード



【事業内容】
公共交通コンサルティング・乗り合いタクシー運営



【取組概要】

乗合タクシーアプリ「TAKUZO」について、事業計画の再策定を実施。また、CFO人材の確保に向けて、ジョブディスクリプションを作成。

【来年度に向けての課題】

- TAKUZO事業の拡販
- 上場に向けた、CFOの採用

【共創したい・求めるパートナー/人物像】

- 交通に関する課題を抱える自治体・地域事業
- IPO経験を持ちたいCFO候補者